

L'activité PISCINE

La revue des professionnels de la piscine et du spa



ISSN 1290-9548



**TECHNICIENS
PISCINIERS
EXPERTS
FOURNISSEURS**

on vous donne
LA PAROLE

**1 CHANTIER 1 HISTOIRE
DÉCRYPTAGE TECHNIQUE
PAROLES DE...
STRATÉGIE D'ENTREPRISE
POOL MOBILE**



**Assises
de la FPP**
Le programme

NOUVEAUTÉS 2023

La rédaction
vous en dit plus !

PRODUIT

Warmpac devient organisme de formation

Le spécialiste des équipements techniques et connectables pour les piscines élargit son champ de compétences pour devenir un organisme de formation.

Warmpac possède une expertise dans ce domaine, puisque chaque année, la société organise une quinzaine de formations gratuites, d'une durée d'une demi-journée à une journée. Ces formations, qui se déroulent soit en visio, soit en présentiel au siège de la société à Vitrolles, ou dans les locaux de ses clients, portent sur 4 thèmes : les pompes à chaleur piscine, les appareils de traitement de l'eau, la domotique et l'automatisation, et les pompes de filtration.

Les professionnels qui souhaiteraient se former aux technologies et fonctionnalités des produits Warmpac, ainsi qu'à l'installation, l'entretien et l'hivernage, se verront proposer de participer à des ateliers techniques.



Pour plus d'informations : Info@warmpac.fr

FORMATION

Les formations FPP du 1^{er} trimestre 2023



Le calendrier des formations de la FPP du 1^{er} trimestre 2023 est d'ores et déjà disponible. Les sessions se dérouleront soit en présentiel dans les bureaux parisiens de la FPP, soit sur la plateforme

de visioconférence Zoom.

- Mardi 14 mars : Piscines à usage collectif : réglementation et normes (présentiel)
- Lundi 20 mars : Les spas domestiques (présentiel)
- Jeudi 23 mars : La norme environnementale (visioconférence)

Renseignements et inscriptions :

Tél. 01 53 04 31 61 ou

formation@propiscines.fr

FPP - www.propiscines.fr

ENTREPRISE

Ynéom intègre le groupe ACWA

Ynéom est un bureau d'études formé par des ingénieurs spécialistes des nouvelles technologies telles que la domotique ou l'intelligence artificielle embarquée. Il propose, au travers du développement de la gamme YnBlue, une solution de gestion automatique et connectée de la piscine. Pilotable depuis une application, cette solution contrôle le temps de filtration, la régulation pH, le traitement de l'eau (sel, chlore, brome, oxygène) et permet de gérer la pompe à chaleur, le robot ou encore l'éclairage. YnBlue adapte également le traitement de l'eau en fonction des prévisions météo, assure la visualisation des réserves de produits et peut se commander vocalement via les assistants vocaux Apple et Google. Lancé en 2020, Ynéom a été fondé par Yann Cottreau, un ingénieur électronicien avec une spécialisation en Business design. Il bénéficie de 25 ans d'expérience en tant que Directeur Technique dans l'électronique et



l'informatique embarquée. Avec son associé, Nicolas Genthon, ils rejoignent les équipes d'ACWA afin de poursuivre et accélérer les développements, notamment commerciaux, de la gamme YnBlue en France et à l'export en s'appuyant sur l'organisation industrielle du fabricant. Cette intégration s'inscrit dans la stratégie du groupe ACWA de développer son expertise du traitement de l'eau et d'étoffer son offre de produits connectés.

ACIS - acis-france.com/fr • Ynéom - www.yneom.com

ENTREPRISE

Piscinelle et Leroy Merlin marient leurs valeurs

Cela fait plus de 40 ans que Piscinelle s'est installé sur le marché de la piscine éco-design, poursuivant une démarche alliant l'éco-responsabilité et le design. Aujourd'hui, le spécialiste se tourne vers une autre entreprise partageant ce



même ADN, Leroy Merlin. L'enseigne de magasins de grande distribution dédiée à l'habitat décline des propositions basées sur l'esthétique et la qualité des matériaux. Ces valeurs communes ont poussé les deux entreprises à signer un partenariat pour proposer à leurs clients une offre qui s'appuie sur la complémentarité de leurs savoir-faire. Piscinelle se met ainsi au service des clients de Leroy Merlin, acquéreurs d'une piscine Kit. Du dessin du projet à son entière réalisation par des professionnels, Piscinelle fait bénéficier l'enseigne de son expérience et de sa maîtrise dans la conception d'un bassin de A à Z.

Un partenariat gagnant-gagnant : pour Leroy Merlin, c'est le gage de s'ancre davantage dans le secteur de la piscine en proposant une offre complète à ses clients, et, pour Piscinelle, l'opportunité de développer son réseau de clientèle. Enfin, pour les deux sociétés, il s'agit d'une vision au long cours, celles-ci se donnant pour objectif à terme de couvrir l'ensemble des points de vente hexagonaux.

Piscinelle - www.piscinelle.com